

Business developer

Vous souhaitez vous investir dans une société innovante au cœur des enjeux actuels de la transition énergétique et accompagner son développement ?

Vous avez des compétences techniques et commerciales, ainsi qu'une expérience professionnelle réussie dans le secteur de l'énergie ?

Ce poste est pour vous !

L'entreprise

STOLECT est une start-up à vocation industrielle qui développe une technologie innovante de stockage d'électricité. L'entreprise est labellisée « Efficient Solution » par la Fondation Solar Impulse de Bertrand Piccard et « start-up à impact » par France Digitale et Bpifrance, elle porte l'ambition de contribuer à créer une nouvelle filière industrielle française et européenne et d'adresser un marché mondial.

Cette technologie repose sur la conversion réversible de l'électricité en chaleur grâce à des turbomachines (turbines et compresseurs) et sur la capacité des matériaux réfractaires à stocker une grande quantité d'énergie sous forme de chaleur. Cette technologie qui dispose de nombreux avantages par rapport aux technologies existantes a fait l'objet de plusieurs phases de recherche et développement au cours des dernières années. A présent, STOLECT construit son premier de série à l'échelle industrielle et prépare sa commercialisation. Dans ce contexte, STOLECT propose à ses clients une démarche globale et intégrée de décarbonation en les aidant à construire leur trajectoire de transition grâce à des études permettant de construire un mix énergétique équilibré intégrant l'apport du stockage d'électricité.

Missions du poste

Vous travaillerez en étroite collaboration avec la direction générale, vos principales missions seront les suivantes :

- Analyse et compréhension des besoins des clients
- Prospection commerciale
- Travail en liaison avec l'équipe technique, pour la réalisation des études et pour la définition des systèmes de stockage.
- Participation à la rédaction des propositions commerciales et au suivi de projet
- Mise en place des outils pour coordonner les actions commerciales et gestion du pipe commercial (CRM)

Profil recherché

- Vous avez des compétences techniques et commerciales dans un secteur industriel et idéalement dans l'énergie
- Vous êtes passionné(e) par le développement commercial et le secteur de l'énergie
- Vous aimez être en interface avec de nombreux interlocuteurs.
- Votre esprit d'analyse et de synthèse ainsi que vos capacités d'argumentation et de justification des choix sont reconnus.

Modalités du poste

Poste basé à Rueil-Malmaison (92500), déplacements à prévoir en France et à l'étranger

Rémunération en fonction du profil

Avantages : restaurant d'entreprise, retraite supplémentaire, intéressement

Candidature :

Vous souhaitez mettre votre talent aux profits de projets qui font sens et avec un poste à responsabilité et avec une forte autonomie alors n'hésitez plus et envoyez votre CV et lettre de motivation à contact@stolect.com